



Persbericht

Brussel, 27 maart 2018

SereniMax lanceert een platform dat de aan- en verkoop van tweedehandswagens beveiligt en proefritten verzekert met AXA Belgium

- Lancering van een platform om de aan- en verkoop van tweedehandswagens te beveiligen
- AXA biedt een omniumverzekering en bijstand voor elke proefrit

SereniMax (www.SereniMax.com), zustermaatschappij van CarAmigo, het belangrijkste Belgische platform voor autodelen tussen particulieren, lanceert een reeks diensten om de verkoop van tweedehandswagens te verzekeren, veiliger en geruststellender te maken, te beginnen met de proefrit. AXA Belgium, Belgisch marktleider in autoverzekeringen, garandeert een omniumdekking en bijstand bij elke proefrit. Een wereldprimeur op de markt voor tweedehandswagens!

“Identiteitsvervalsing, valse gecertificeerde cheques, vals geld, diefstal tijdens de proefrit, een advertentie die te mooi lijkt om waar te zijn, een op twee wagens die defect raakt binnen het jaar na de aankoop: de markt van de tweedehandswagens houdt tal van risico's in voor de consument, vooral bij transacties tussen particulieren.”

Alex Gaschard, oprichter van SereniMax

Met SereniMax, zekerheid en gemoedsrust

Zowel kopers als verkopers hebben nood aan een duurzame oplossing, die de risico's bij elke stap van de transactie zo veel mogelijk beperkt. Wat betekent dit in de praktijk?

1. **Strikte controle** van de identiteit van de koper en van de gegevens op het inschrijvingsbewijs van het voertuig (chassisnummer, keuring, geldigheid van de Car-Pass enz.).
2. **Verzekerde proefrit:** de verkoper kan de potentiële koper zonder probleem een proefrit laten maken. AXA Belgium zorgt immers voor een omniumverzekering (schade, diefstal, voertuigkaping) en bijstand op de weg gedurende de hele proefrit.
3. **Volledige diagnose van het voertuig:** gedaan met onaangename verrassingen! De koper kan de wagen laten nakijken bij een van de 120 Bosch Car Service centra in België.
4. **Garantie tegen mechanisch defect gedurende 12 tot 24 maanden:** net alsof het voertuig verkocht zou worden door een professionele verkoper.
5. **Beveiligde betaling van het voertuig:** gedaan met oplichterij bij de betaling! De financiële transactie verloopt via een beveiligde betaalapp gekoppeld aan een geblokkeerde rekening (vergelijkbaar met de betaling van een huis via de notaris).



Verzekeren, geruststellen en beveiligen dankzij een unieke verzekeringsdekking!

Particulieren die hun wagen willen verkopen, hebben er alle belang bij om het voertuig zo interessant mogelijk te maken. Bijvoorbeeld door een scherpe prijs of een proefrit aan te bieden. Helaas gebeurt het echter vaak dat een verkoper geen proefrit aanbiedt, uit angst voor schade of diefstal. Die vrees is begrijpelijk, net zoals het begrijpelijk is dat een kandidaat-koper het voertuig wil testen vooraleer over te gaan tot aankoop.

Om die reden heeft AXA Belgium een uniek verzekeringspakket samengesteld voor elke proefrit via SereniMax:

- 1. Omniumdekking:** brand, materiële schade, vandalisme, glasbreuk, natuurkrachten, diefstal en aanrijding met dieren.
- 2. Aanvullende dekking op het vlak van diefstal:** de verkoper is zelfs gedekt bij diefstal door de kandidaat-koper, terwijl diefstal door een bestuurder die toestemming heeft om met de wagen te rijden, bij de meeste maatschappijen uitgesloten is.
- 3. Extra vergoeding van 250 €** voor de verkoper als de kandidaat-koper een schadegeval veroorzaakt. Dit bedrag wordt betaald als tegemoetkoming voor de indirecte verliezen bij het schadegeval.
- 4. Bij een defect of ongeval met immobilisatie tijdens de proefrit** voorziet AXA Belgium in pechverhelping of takeling, alsook de terugkeer van de kandidaat-koper naar het vertrekpunt van de proefrit.

“Zowel de koper als de verkoper van een tweedehandswagen lopen risico’s, vaak zonder zich daarvan bewust te zijn. Maar wie betaalt de schade bij een ongeval tijdens een proefrit? Met een tijdelijke omniumdekking via SereniMax biedt AXA het ideale antwoord en zorgt de maatschappij voor gemoedsrust bij koper en verkoper. Dit is een nieuw voorbeeld van AXA’s ambitie om als Belgische marktleider in autoverzekeringen een antwoord te bieden op de mobiliteitsbehoeften van haar klanten”.

Gunter Uytterhoeven, Chief Marketing Officer bij AXA Belgium

“De opkomst van tweedehandssites zorgt voor een toegenomen handel tussen particulieren. De persoon aan wie je iets verkoopt of van wie je iets koopt, is daardoor vaker dan vroeger een onbekende. Maar is hij/zij wel betrouwbaar? Is het product wel wat het lijkt op de foto? Je hebt weinig aanknopingspunten. Onlineplatformen zoals SereniMax kunnen die onzekerheid wegnemen door de betrouwbaarheid van beide partijen te controleren of te verzekeren. Dat is een goede zaak voor de consument”.

Kris Peeters, Vice-eersteminister en minister van Werk, Economie en Consumenten, belast met Buitenlandse Handel.

Einde van het persbericht



Geïnteresseerd in een demo?

De persdienst van AXA Belgium nodigt u uit om een demo op aanvraag te volgen! U kunt contact opnemen met:

Gianni De Muynck
+32 476 62 77 16

Over AXA Belgium

AXA Belgium, dat zijn ongeveer 4000 makelaars, 750 bankagenten en 3500 medewerkers die hun expertise ten dienste stellen van 2,9 miljoen klanten om flexibele verzekeringsproducten aan te bieden die aangepast zijn aan hun reële behoeften. Als verzekeraar is AXA Belgium ook een cruciale speler op het vlak van preventie. Bescherming zit in het DNA van AXA Belgium, wat iedere dag opnieuw blijkt uit de omvangrijke investeringen in het onderzoek naar en de sensibilisering voor risico's. In 2017 behaalde AXA Belgium een omzet van 3,3 miljard EUR en een bedrijfsresultaat van 357 miljoen EUR.

Over SereniMax

De markt voor tweedehandswagens wordt vaak geassocieerd met oplichting, fraude en bedrog, vooral dan bij transacties tussen particulieren. SereniMax maakt komaf met deze problemen voor zowel de kopers als de verkopers door elk deel van de transactie veiliger te maken. Het begint met een testrit die full omnium verzekerd wordt, gevolgd door de diagnose van de wagen door een professional en de mogelijkheid voor een garantie van een jaar. Tot slot is er nog een beveiligde betaling die gebruik maakt van een app en geblokkeerde rekeningen. SereniMax is het zusterbedrijf van CarAmigo, pionier in de deeleconomie met diens peer-2-peer autodelen marktplaats.

www.SereniMax.com : koop en verkoop in alle veiligheid.

Dit persbericht is beschikbaar via <https://press.axa.be/>

Voor meer informatie

Persdienst
Gianni De Muynck
Mobile
E-mail

+32 476 62 77 16
gianni.a.demuynck@axa.be

Persdienst
Laurent Baeke
Mobile
E-mail
Video & presskit

+32 475 52 89 54
press-nl@serenimax.com
<https://goo.gl/EtiJb4>